



غرفة المنشآت الفنادقية

غرفة المنشآت الفنادقية

EGYPTIAN HOTEL ASSOCIATION

صادر م س / ٢٤٣
القاهرة في ٢٣/٥/١١

منشور للفنادق فئة ٢،١ نجوم

رقم (٣٧) لعام ٢٠٢٣

السيد / مدير عام الفندق

تحية طيبة وبعد ،

الموضوع: التدريب على التسويق الرقمي في مصر (الموسم الثالث)

استمراً لحرص غرفة المنشآت الفنادقية على مصالح الأعضاء وتنمية العنصر البشري بالقطاع الفندقي، واتساقاً مع توجه الدولة المصرية لضرورة التحول الرقمي لمواكبة التطور العالمي،

يسعدنا في هذا الصدد تقديم دورة تدريبية بعنوان (مقدمة في التسويق الرقمي وإدارة الإيرادات والتوزيع (Introduction to Digital Marketing, Revenue Management & Distribution) الموسم الثالث بالشراكة مع HSMAI الشرق الأوسط.

مرفق طيه التفاصيل الخاصة بالدورات التدريبية الافتراضية الثالثة على أساسيات التسويق الرقمي (online) وفي حالة رغبة سيادتكم في الاشتراك يُرجى الدخول على الرابط المذكور بالمرفق علمًا بأن الموعد النهائي للتسجيل هو يوم الأحد الموافق ٢٨ مايو ٢٠٢٣، مع موافاتنا بصورة من اشتراك سيادتكم على البريد الإلكتروني: mary@egyptianhotels.org مع ضرورة ذكر اسم الفندق المشترك.

وتفضلاً بقبول وافر التحية والاحترام ،،

هيثم نصار

عضو لجنة تسيير الأعمال
ورئيس لجنة التدريب

Due to the success of our first course, EHA in partnership with HSMAI ME presents the second 6-week virtual course
نظراً لنجاح دورتنا الأولى، تقدم غرفة المنشآت الفندقية EHA بالشراكة مع HSMAI الشرق الأوسط الدورة الافتراضية الثانية التي تمتد لـ 6 أسابيع

Introduction to Digital Marketing, Revenue Management & Distribution

3-week expert-led virtual classroom series
Monday and Wednesday 5 - 21 June 2023,
1:00 - 2:30 pm Egypt time

مقدمة في التسويق الرقمي وإدارة الإيرادات
 والتوزيع

سلسلة محاضرات افتراضية يلقيها خبراء لمدة
3 أسابيع
الاثنين والأربعاء 5 - 21 يونيو 2023
2:30 - 1:00 مساءً بتوقيت مصر

Egyptian Hotel Association (EHA) realized the need for adopting digital transformation in the hotel industry sector to keep pace with global development. There was a need to increase occupancy, and promote domestic and international tourism, therefore EHA in partnership with HSMAI ME, are delighted to present for the first time in Egypt the fundamentals of Digital Marketing, Distribution and Revenue Management.

Agenda for the instructor led 6-sessions for the 3 disciplines:

Session 1 + 2

- Introduction to Digital Marketing and Distribution
- What is Digital Marketing and Distribution and its importance?
- Demystifying Digital Marketing and Distribution (terminology, concepts)

Session 3

- Digital Marketing & Distribution in action
- Best practice and Bad practice
- Case study examples of success stories
- To-do list for your own hotel

Session 4

- Introduction to Revenue Management
- What is Revenue Management and its importance?
- Demystifying Revenue Management (terminology, concepts)

Session 5

- Revenue Management in action
- Best practice and Bad practice
- Case study examples of success stories
- To-do list for your own hotel

Session 6

- Putting together Digital Marketing, Distribution, and Revenue Management
- How it all links together (Tech stack and inter-linking)
- Do's and Don'ts
- Own hotel action plan

جلستان مخصصتان لكل موضوع:

الجلسة 2 + 1

- مقدمة في التسويق والتوزيع الرقمي
- ما هو التسويق والتوزيع الرقمي وما هي أهميتهما؟
- إزالة الغموض حول التسويق والتوزيع الرقمي (المصطلحات والمفاهيم)

الجلسة 3

- التسويق والتوزيع الرقمي بشكل عملي
- أفضل وأسوأ الممارسات
- أمثلة ودراسات تحليلية لقصص النجاح
- قائمة بالمهام الخاصة بفندقك

الجلسة 4

- مقدمة في إدارة الإيرادات
- ما هي إدارة الإيرادات وأهميتها؟
- إزالة الغموض حول إدارة الإيرادات (المصطلحات والمفاهيم)

الجلسة 5

- إدارة الإيرادات بشكل عملي
- أفضل وأسوأ الممارسات
- أمثلة ودراسات تحليلية لقصص النجاح
- قائمة بالمهام الخاصة بفندقك

الجلسة 6

- الجمع بين التسويق والتوزيع الرقمي وإدارة الإيرادات
- كيف يرتبط كل شيء بعضه البعض
- مجموعة التكنولوجيا والربط البياني
- ما يجب وما لا يجب فعله
- خطة عمل الفندق الخاصة

حول الشرق الأوسط

الرابطة الدولية لمبيعات وتسويق الضيافة هي منظمة عالمية غير ربحية تأسست HSMAI في الولايات المتحدة في عام 1927 بهدف تنمية الأعمال التجارية للفنادق وشركائها من خلال زيادة المبيعات وإلهام التسويق وتحسين الإيرادات. بينما الأعمال التجارية للفنادق HSMAI تتلزم والشركاء وتسعى لنعزيز نمو عائدات الفنادق بشكل ذكي ومستدام، تتيح HSMAI الشرق الأوسط نفس المهمة والرؤية والإلهام مثل المنظمة الأم وهي ملتزمة تماماً بتنمية مجتمعنا الإقليمي الذي سيعزز صناعتنا عبر جمع التخصصات التجارية من خلال توفير التعليم الرائد وتبادل أفضل الممارسات وقيادة الفكر والتواصل فيما بين رؤاد الأعمال وشركاء المصانة.

ABOUT HSMAI MIDDLE EAST

HSMAI (Hospitality Sales and Marketing Association International) is a global non-profit organization founded in the US in 1927 with a MISSION to grow business for hotels and their partners by fueling sales, inspiring marketing, and optimizing revenue. HSMAI is committed to growing business for hotels and their partners and is the industry's leading advocate for intelligent & sustainable hotel revenue growth. HSMAI Middle East is following the same mission, vision and inspiration as the global organization and is totally committed to growing our regional community that will advance our industry across all commercial disciplines by providing leading education, best practices exchange, thought leadership, and networking for industry professionals as well as industry partners. To learn more about HSMAI ME, contact us on email.

مقدمة في التسويق الرقمي وإدارة الإيرادات
والتوزيع

INTRODUCTION TO DIGITAL MARKETING, REVENUE MANAGEMENT & DISTRIBUTION

3-week expert-led virtual
classroom series
Monday and Wednesday
5 - 21 June 2023,
1:00 - 2:30 pm Egypt time

سلسلة محاضرات افتراضية يلقىها
خبراء لمدة 3 أسابيع
الاثنين والأربعاء 5 - 21 يونيو 2023
مساءً بتوقيت مصر
1:00 - 2:30

Register today - For enquiries:
mary@egyptianhotels.org

نقر هنا للتسجيل اليوم
للاستفسارات:
mary@egyptianhotels.org