



غرفة المنشآت الفندقية

غرفة المنشآت الفندقية

EGYPTIAN HOTEL ASSOCIATION

صادر م س / ٦٣

القاهرة في : ٢٩/١/٢٣

منشور للفنادق فئة ٥ نجوم

رقم (٧) لعام ٢٠٢٣

السيد/ مدير عام الفندق

تحية طيبة وبعد،،

الموضوع: التدريب على التسويق الرقمي في مصر (الموسم الثاني)

استمراً لحرص غرفة المنشآت الفندقية على مصالح الأعضاء وتنمية العنصر البشري بالقطاع الفندقي، واتساقاً مع توجه الدولة المصرية لضرورة التحول الرقمي لمواكبة التطور العالمي،

يسعدنا في هذا الصدد تقديم دورة تدريبية بعنوان (مقدمة في التسويق الرقمي وإدارة الإيرادات والتوزيع Introduction to Digital Marketing, Revenue Management & Distribution) الموسم الثاني بالشراكة مع HSMAI الشرق الأوسط ،

مرفق طيه التفاصيل الخاصة بالدورة التدريبية الافتراضية الثانية على أساسيات التسويق الرقمي (online)، وفي حالة رغبة سيادتكم في الاشتراك يرجى الدخول على الرابط المذكور بالمرفق علما بأن الموعد النهائي للتسجيل وهو يوم الثلاثاء الموافق ٧ فبراير ٢٠٢٣، مع موافاتنا بصورة من اشتراك سيادتكم على البريد الإلكتروني التالي : mary@egyptianhotels.org مع ضرورة ذكر إسم الفندق المشترك.

وتفضليوا بقبول وافر التحية والاحترام،،،

هيثم نصار

عضو لجنة تسيير الأعمال

ورئис لجنة التدريب

Due to the success of our first course, EHA in partnership with HSMAI ME presents the second 6-week virtual course
نظراً لنجاح دورتنا الأولى، تقدم غرفة المنشآت الفندقية EHA بالشراكة مع HSMAI الشرق الأوسط الدورة الافتراضية الثانية التي تمتد لـ 6 أسابيع

Introduction to Digital Marketing, Revenue Management & Distribution

3-week expert-led virtual classroom series

Monday and Wednesday 20 Feb - 8 Mar 2023 | ٢٠ فبراير - ٨ مارس ٢٠٢٣

1:00 - 2:30 pm Egypt time

مقدمة في التسويق الرقمي وإدارة الإيرادات
والتوزيع

سلسلة محاضرات افتراضية يلقيها خبراء لمدة
3 أسابيع

الاثنين والأربعاء 20 فبراير - 8 مارس 2023 | ٢٠ فبراير - ٨ مارس ٢٠٢٣

١:٠٠ - ٢:٣٠ مساءً بتوقيت مصر

Egyptian Hotel Association (EHA) realized the need for adopting digital transformation in the hotel industry sector to keep pace with global development. There was a need to increase occupancy, and promote domestic and international tourism, therefore EHA in partnership with HSMAI ME, are delighted to present for the first time in Egypt the fundamentals of Digital Marketing, Distribution and Revenue Management.

Agenda for the instructor led 6-sessions for the 3 disciplines:

Session 1 + 2

- Introduction to Digital Marketing and Distribution
- What is Digital Marketing and Distribution and its importance?
- Demystifying Digital Marketing and Distribution (terminology, concepts)

Session 3

- Digital Marketing & Distribution in action
- Best practice and Bad practice
- Case study examples of success stories
- To-do list for your own hotel

Session 4

- Introduction to Revenue Management
- What is Revenue Management and its importance?
- Demystifying Revenue Management (terminology, concepts)

Session 5

- Revenue Management in action
- Best practice and Bad practice
- Case study examples of success stories
- To-do list for your own hotel

Session 6

- Putting together Digital Marketing, Distribution, and Revenue Management
- How it all links together (Tech stack and inter-linking)
- Do's and Don'ts
- Own hotel action plan

لقد أدركت الحكومة المصرية ضرورة تبني التحول الرقمي في قطاع الصناعة الفندقية لمواكبة التطور العالمي. وكانت هناك حاجة لزيادة الإشغال والترويج للسياحة المحلية والدولية، لذلك تسعد غرفة المنشآت الفندقية EHA بالشراكة مع HSMAI الشرق الأوسط لأول مرة في مصر بتقديم دورة أساسيات التسويق الرقمي والتوزيع وإدارة الإيرادات.

جلسستان مخصصتان لكل موضوع:

الجلسة 2 + 1

- مقدمة في التسويق والتوزيع الرقمي
- ما هو التسويق والتوزيع الرقمي وما هي أهميتهما؟
- إزالة الغموض حول التسويق والتوزيع الرقمي (المصطلحات والمفاهيم)

الجلسة 3

- التسويق والتوزيع الرقمي بشكل عملي
- أفضل وأسوأ الممارسات
- أمثلة ودراسات تحليلية لقصص النجاح
- قائمة بالمهام الخاصة ب الفندقة

الجلسة 4

- مقدمة في إدارة الإيرادات
- ما هي إدارة الإيرادات وأهميتها؟
- إزالة الغموض حول إدارة الإيرادات (المصطلحات والمفاهيم)

الجلسة 5

- إدارة الإيرادات بشكل عملي
- أفضل وأسوأ الممارسات
- أمثلة ودراسات تحليلية لقصص النجاح
- قائمة بالمهام الخاصة ب الفندقة

الجلسة 6

- الجمع بين التسويق والتوزيع الرقمي وإدارة الإيرادات
- كيف يرتبط كل شيء ببعضه البعض
- مجموعة التكنولوجيا والربط البيني
- ما يجب وما لا يجب فعله
- خطة عمل الفندق الخاصة

دورة EHA الشرق الأوسط
الرابطة الدولية للمبيعات والتوزيع، الصناعة هي منظمة عالمية غير ربحية تأسست HSMAI في الولايات المتحدة في عام 1927 بهدف تقديم الأعمال التجارية للفنادق ومساكنها من خلال زيادة المبيعات والهامش المالي، وتحسين الإيرادات. تضم الأعضاء التجارية للقانوني (HSMAI)، تأمين والشركة، ومشتري تجزير نمو عائدات الفنادق، سكيل ذكي، وعمليات توزيع HSM، المتخصص في تطوير صناعتها عبر جميع المستويات، بما في ذلك التعليم المالي، وتحليل، أفضل الممارسات، وقيادة الفنادق، والتي تشمل فيما يلي زوار العمل، وروابط المنشآت.

ABOUT HSMAI MIDDLE EAST

HSMAI (Hospitality Sales and Marketing Association International) is a global non-profit organization founded in the US in 1927 with a MISSION to grow business for hotels, and their partners by fueling sales, inspiring marketing, and optimizing revenue. HSMAI is committed to growing business for hotels and their partners and is the industry's leading advocate for intelligent & sustainable hotel revenue growth. HSMAI Middle East is following the same mission, vision and inspiration as the global organization and is totally committed to growing our regional community that will advance our industry across all commercial disciplines by providing leading education, best practices, exchange, thought leadership, and networking for industry professionals as well as industry norms... To learn more about HSMAI ME, contact us on www.hsmai.org